



Teilnahmebedingungen

Huawei

1. PROGRAMMINFORMATIONEN UND DEFINITIONEN

Huawei	Huawei Technologies Deutschland GmbH													
Programm-ID	P31240833													
Teilnehmende Produkte	SUN2000-3/4/5/6/8/10KTL-M1 SUN2000-10KTL-BEM1 Tier-1-Partner müssen die Teilnehmenden Produkte von Huawei und Tier-2-Partner von einem Tier-1-Partner oder VAP mit Sitz in Deutschland erworben haben.													
Aktionszeitraum	1. September 2024 – 31. Dezember 2024 Huawei behält sich ausdrücklich das Recht vor, die Aktion zu verlängern, falls die Teilnahme geringer als erwartet ausfällt.													
Channel Quota (CQ):	Ein Gutschein, der Partnern gewährt wird, die Qualifizierte Verkäufe in Übereinstimmung mit der Aktion und den Partnerrichtlinien von Huawei tätigen.													
Partner	Huawei Golden+, Golden und Silver Tier-2 Partner und Tier-1 Partner mit Sitz in Deutschland													
Partnerrichtlinien	Im Partner-Portal hinterlegte oder sonst zur Verfügung gestellte Richtlinien bezüglich des Verkaufes von Hauwei Produkten.													
Qualifizierter Verkauf:	Der Verkauf Teilnehmender Produkten von Tier-2-Partnern an bei Huawei registrierte Installateure mit Sitz in Deutschland oder der Verkauf Teilnehmender Produkte von Tier-1-Partnern an Whitelist Key Account-Installateure mit Sitz in Deutschland entsprechend den Partnerrichtlinien und diesen Teilnahmebedingungen.													
Rabattbetrag	<table><tr><th>Model</th><th>Rabattbetrag in Euro pro verkaufter Einheit</th></tr><tr><td>SUN2000-3KTL-M1</td><td>150</td></tr><tr><td>SUN2000-4KTL-M1</td><td>150</td></tr><tr><td>SUN2000-5KTL-M1</td><td>200</td></tr><tr><td>SUN2000-6KTL-M1</td><td>200</td></tr><tr><td>SUN2000-8KTL-M1</td><td>400</td></tr></table>		Model	Rabattbetrag in Euro pro verkaufter Einheit	SUN2000-3KTL-M1	150	SUN2000-4KTL-M1	150	SUN2000-5KTL-M1	200	SUN2000-6KTL-M1	200	SUN2000-8KTL-M1	400
Model	Rabattbetrag in Euro pro verkaufter Einheit													
SUN2000-3KTL-M1	150													
SUN2000-4KTL-M1	150													
SUN2000-5KTL-M1	200													
SUN2000-6KTL-M1	200													
SUN2000-8KTL-M1	400													



	SUN2000-10KTL-M1	400
	SUN2000-10KTL-BEM1	400
	Die Rabattbeträge werden jeweils in Form von Channel Quota gewährt.	
Verkaufsbericht	Die von Tier-1- oder Tier-2-Partnern ausgefüllte Vorlage nach Anhang A (Schlüsselinformationen wie Produktmodell, Lieferdatum, Menge und Seriennummer müssen angegeben werden).	
Verkaufsnachweis:	Der Nachweis, dass der Partner Produkte an Kunden verkauft hat, einschließlich, aber nicht beschränkt auf Rechnungen oder Lieferscheine	

2. CQ-BERECHNUNG UND ÜBERPRÜFUNG

- 2.1 Huawei wird den Qualifizierten Verkauf des jeweiligen Partners während des **Aktionszeitraums** auf der Grundlage des **Verkaufsberichts** und der **Verkaufsnachweise** berücksichtigen. Die Berechnung erfolgt auf Grundlage des Rabattbetrages pro Einheit und der verkauften Menge.
- 2.2 Der Partner muss den **Verkaufsbericht** und die **Verkaufsnachweise** (zusammen im folgenden „**Dokumentation**“) alle zwei Monate, gerechnet ab dem Beginn des Aktionszeitraumes, schriftlich über das E-Partners-System oder per E-Mail an seinen jeweiligen Channel Manager übermitteln. **Verkaufsnachweise sind in jedem Fall ohne Preisinformationen zu übermitteln.** Verspätet eingereichte Dokumentation wird nicht berücksichtigt.
- 2.3 Der Partner garantiert, dass die Huawei zur Verfügung gestellten Informationen wahrheitsgemäß sind. Falls ein Partner falsche Angaben gemacht hat, ist Huawei berechtigt, die auf der Grundlage dieser falschen Angaben gewährte CQ zu widerrufen und, falls der Partner zumindest fahrlässig gehandelt hat, den Partner von der weiteren Teilnahme auszuschließen. Falls der betreffende Partner grob fahrlässig oder vorsätzlich gehandelt hat, ist Huawei zudem berechtigt, alle CQ zu widerrufen, die diesem Partner im Rahmen der Aktion gewährt wurden. Im Falle von Vorsatz oder Fahrlässigkeit hat der Partner Huawei außerdem von allen Schäden und/oder Ansprüchen Dritter freizustellen,

die durch das Vertrauen auf die falschen Informationen entstanden sind.

- 2.4 Der Partner ist verpflichtet, Huawei alle CQ zu erstatten, die aufgrund von Fehlern in der CQ-Berechnung gutgeschrieben wurden. Gleiches gilt für CQ, die für den Qualifizierten Verkauf von Teilnehmenden Produkten vergeben wurden, die aus einem anderen Grund als einem Gewährleistungs- oder Garantieanspruch zurückgegeben wurden.

3. CQ-Verteilung und -Verwendung

- 3.1 Nach Einreichen der Dokumentation werden die entsprechenden Rabattbeträge in Form von CQ von Huawei für gewöhnlich innerhalb von 1 (einem) Monat nach Zugang der vollständigen Dokumentation bei Huawei in Übereinstimmung mit Abschnitt 2.2 gutgeschrieben.
- 3.2 T1 Partner können CQ ausschließlich zur Verrechnung mit Forderungen von Huawei für den Erwerb von Huawei-Produkten verwenden. Tier-2 Partner können CQ ausschließlich zur Verrechnung mit Forderungen für den Erwerb von Huawei-Produkten desjenigen Tier-1 Partners oder VAP verwenden, von dem der jeweilige Tier-2 Partner die Teilnehmenden Produkte erworben hat. Die CQ kann nicht ohne vorherige schriftliche Zustimmung von Huawei abgetreten oder übertragen werden.
- 3.3 Nicht genutzte CQ verfallen innerhalb eines Jahres, gerechnet ab dem Datum der Gewährung der entsprechenden CQ.

4. Haftungsausschluss

- 4.1 Huawei haftet für Schäden, die durch grobe Fahrlässigkeit oder Vorsatz verursacht werden, nach den gesetzlichen Bestimmungen.
- 4.2 Darüber hinaus haftet Huawei bei fahrlässiger Verletzung wesentlicher Vertragspflichten (solche Pflichten, die für die Erreichung des Vertragszwecks wesentlich sind und auf deren Einhaltung einer der Vertragspartner regelmäßig

vertrauen darf; „Kardinalpflichten“) nach den gesetzlichen Bestimmungen. In diesem Fall ist die Haftung von Huawei auf den typischerweise vorhersehbaren Schaden begrenzt.

4.3 Huawei haftet für den Verlust von Daten nur bis zur Höhe der typischen Wiederherstellungskosten, die bei ordnungsgemäßer und regelmäßiger Datensicherung entstanden wären.

4.4 Huawei haftet nicht für indirekte Schäden und Folgeschäden, insbesondere Gewinn- oder Einnahmeverluste.

4.5 Die vorstehenden Haftungsbeschränkungen gelten nicht im Hinblick auf zwingende gesetzliche Vorschriften - insbesondere im Falle von grober Fahrlässigkeit oder Vorsatz, bei Verletzung des Lebens, des Körpers oder der Gesundheit sowie in Hinblick auf die Haftung nach dem Produkthaftungsgesetz.

5 Haftung der Partner

Im Falle einer schuldhaften Pflichtverletzung des Partners stellt dieser Huawei von sämtlichen daraus resultierenden Schäden und Ansprüchen Dritter frei.

6. Verschiedenes

6.1 Alle Partner sind verpflichtet, alle geltenden Gesetzen und Vorschriften zu befolgen. Im Falle einer Zuwiderhandlung behält sich Huawei das Recht vor, Partner von der Aktion auszuschließen und gewährte CQ zu widerrufen.

6.2 Huawei verarbeitet personenbezogene Daten in Übereinstimmung mit den geltenden Datenschutzbestimmungen und der Datenschutzerklärung, die unter folgender Adresse abrufbar ist: [<https://solar.huawei.com/de/community-privacy>]

6.3 Im Falle von Streitigkeiten zwischen Huawei und dem Partner in Bezug auf diese Aktion werden der Partner und Huawei sich bemühen, diese gütlich beizulegen. Die Aktion unterliegt

dem Recht der Bundesrepublik Deutschland unter Ausschluss des Kollisionsrechts und des Übereinkommens der Vereinten Nationen über Verträge über den internationalen Warenkauf ("CISG"). Ausschließlicher Gerichtsstand ist Düsseldorf.

6.4 Sollten einzelne Bestimmungen unwirksam oder undurchführbar sein oder zu einem späteren Zeitpunkt unwirksam oder undurchführbar werden, bleibt davon die Wirksamkeit der Bestimmungen im Übrigen unberührt.

Bei Fragen oder Unklarheiten wenden Sie sich bitte an Ihren Channel Manager.

Anhang A: Template Verkaufsbericht.



Sales Report
Template For Tier-1 I



Sales Report
Template For Tier-2 I

12/08/2024