

FOLLOW US INTO THE SOLAR FUTURE

© istock/snwv



WIR SUCHEN ZUM NÄCHSTMÖGLICHEN ZEITPUNKT EINE/N MITARBEITER/IN ALS KEY ACCOUNT MANAGER VERTRIEB (M/W/D)

Verstehen, voranbringen, verbessern – Als Distributor für Photovoltaikkomponenten arbeitet unser Team weltweit an insgesamt sechs Standorten daran, die Wünsche unserer vielfältigen Kunden zu erfüllen. Dabei nehmen wir unsere Verantwortung ernst den wachsenden Solarmarkt mit viel Knowhow und Spaß an der Sache, mit erstklassigen Solarmodulen und Wechselrichtern zu versorgen. Auch in der Zukunft haben wir viel vor und wollen weiter wachsen! Aus dem Grund suchen wir für unseren Standort in Sonthofen, zum nächstmöglichen Eintrittsdatum in Vollzeit eine/n Mitarbeiter/in als **Key Account Manager Vertrieb** (m/w/d).

Sie haben bereits Berufserfahrung in der Kundenbetreuung und Auftragsabwicklung?
Sie suchen einen Arbeitsplatz, in dem Ihre Ideen willkommen sind?

Dann werden Sie Teil eines familiären Teams, im schnell wachsenden Unternehmen in der Solarbranche!

Ihr Job – Sie bringen uns weiter – mit Expertise und Offenheit

- Sie betreuen als erster Ansprechpartner bundesweit unsere Bestandskunden
- Sie steuern aktiv den Verkauf und führen eine kompetente Kundenberatung zu unseren Photovoltaikmodulen durch
- Sie gewinnen und überzeugen strategisch relevante Neukunden
- Sie begleiten Vertragsverhandlungen
- Sie unterstützen das Vertriebs- und Serviceteam bei der Durchführung von Präsentationen auf Kundenveranstaltungen, bei Webinaren oder Messen
- Sie analysieren unser aktuelles Markt- und Wettbewerbsumfeld und passen Ihre Kundenberatung und -gespräche adäquat darauf an

Ihr Profil – kommunikativer Branchenprofi mit Vertriebs-Gen gesucht

- Sie haben eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, idealerweise mit technischem Hintergrund
- Sie verfügen über Erfahrungen im Vertrieb von erklärungsbedürftigen Produkten, idealerweise bereits in der Solarbranche
- Die Kommunikation mit und Beratung von Kunden im Verkaufsgespräch ist Ihre Leidenschaft
- Der Umgang mit MS-Office-Anwendungen und CRM-Tools ist für Sie selbstverständlich
- Sie sind lernbegeistert und entwickeln sich gerne fachlich und persönlich weiter
- Sie lassen sich von Solartechnik begeistern und legen Wert auf eine angenehme und teamorientierte Arbeitsweise
- Gute Englischkenntnisse runden Ihr Profil ab

Unser Angebot – flexibles Arbeiten in angenehmer Umgebung

- Wir bieten ein junges und familiäres Team mit Kompetenz und Erfahrung
- Sicherer Arbeitsplatz bei einem der größten europäischen Generaldistributoren
- Wir legen sehr hohen Wert auf ein angenehmes Arbeitsklima
- Ihren persönlichen Einsatz in unserem Unternehmen honorieren wir mit einer überdurchschnittlichen und leistungsgereichten Vergütung
- Ihre Arbeitszeit gestalten Sie flexibel in Vollzeit, gerne auch im Homeoffice
- Kurze Entscheidungswege stehen für unser modernes Unternehmensleitbild
- Firmenwagen sowie umfangreiches und modernes Equipment wird selbstverständlich gestellt
- Eine Menge Spaß – wir feiern Erfolge auf super Teamevents

Möchten Sie nun Teil unseres Teams werden und Ihren Teil zur Energiewende beitragen? Dann freut sich Frau Karich auf Ihre aussagekräftige Bewerbung per E-Mail an: e.karich@wattkraft.com.